



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Manager, Supervisor

Despre mine

Abilități de comunicare ,flexibilitate ,negociere
Performanță
Capacitate de adaptare
Atenție la detalii
Colaborare
Abilități de comunicare
Capacitatea de a rezolva conflicte
Creativitate
Gândire critică

Experiența profesională

Key Account Manager · Î.C.S. KDV MOL S.R.L

Februarie 2022 - Februarie 2024 · 2 ani 1 lună

Cercetare de piata, cautare potentiali clienti, desfasurare negocieri comerciale
Gestionarea clientilor companiei
Extinderea canalelor de vânzare
Intocmirea unui plan de vanzari, analiza datelor statistice
Procesarea comenzilor clienților
Oferirea de suport informativ clientilor
Interacțiunea cu departamentele companiei
Rezolvarea litigiilor si reclamatiiilor primite de la client etc.

Sef sectie · Kaufland SRL

Decembrie 2020 - Decembrie 2021 · 1 an 1 lună

Coordonarea tuturor proceselor de activitate ale magazinului;
Elaborarea promotilor pentru creșterea vânzărilor și micșorarea costurilor operaționale;
Monitorizarea și îndeplinirea obiectivelor financiare ale magazinului ativitatea căruia o coordonează (planul de vânzări, productivitate, cheltuieli operaționale, pierderi cunoscute) etc;
Organizarea și participarea la inventarieri în magazin;
Instruirea și controlul activității echipei.

Agent in Comert · Slavena Lux SRL

- 👤 25 ani
- ♂ Masculin
- 📍 Chișinău
- 💰 22 000 MDL

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Elementar
- **Găgăuză** · Comunicare

Permis de conducere

Categoria: B
Cu automobil personal

Decembrie 2019 - Decembrie 2020 · 1 an 1 lună

Implementarea sandardelor de mercantizare in punctele comerciale;
Recepționarea comenzilor in baza necesitatilor identificate;
Lucru cu actele (facturi fiscale, certificate sanitare etc.);
Asigurarea vânzărilor calitative;
Dezvolaterea punctului commercial cu scopul dominarii in el.

Administrator · MoldRetailGroup SRL

August 2018 - Noiembrie 2019 · 1 an 4 luni

Organizarea lucrului în sala comercială
Efectuarea comenzilor de marfă
Planificarea și monitorizarea procesului de muncă a angajaților
Soluționarea conflictelor apărute în cadru magazinului
Dezvoltarea potentialului de vinzare

Studii: Superioare incomplete

ASEM: Academia de Studii Economice din Moldova

Absolvit în: 2022

Facultatea: Business și Administrarea Afacerilor
Specialitatea: Business și Administrarea Afacerilor

Colegiul Național de Comerț al ASEM

Absolvit în: 2019

Facultatea: Merceologia
Specialitatea: Merceolog