



👤 28 лет  
 ♂ Мужской  
 📍 Кишинев  
 💰 20 000 MDL

## ТОП Навыки

- **Проведения собеседований** · 2 года
- **Обучение персонала** · 2 года
- **Управление тимлидерами** · 2 года
- **Контроль звонков** · 2 года
- **Управление командой** · 8 месяцев
- **Работа с клиентами** · 8 месяцев

## Пожелания

- Полный день
- Частичная занятость
- Свободный график
- Гибкий график
- На территории работодателя
- Гибрид (Дом/Офис)
- Удалённо

## Языки

- **Румынский** · Свободно владею
- **Русский** · Свободно владею
- **Английский** · Базовый

**Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>**

# Руководитель отдела продаж / Бизнес-тренер

## Обо мне

Профессиональный коуч в сфере продаж

Результативный специалист с обширным опытом в обучении и развитии персонала в области продаж. Обладаю глубоким пониманием структуры и техник продаж, включая агрессивные стратегии по методологии Джордана Белфорда. Умею эффективно управлять персоналом, мотивировать сотрудников и адаптировать обучение под конкретные бизнес-задачи.

Ключевые компетенции:

Продажи и обучение:

Эксперт в построении и проведении тренингов по продажам.

Знание структуры продаж, включая агрессивные техники и стратегии влияния.

Опыт мотивации и наставничества сотрудников, повышение их результативности.

Работа с людьми и лидерство:

Умение управлять коллективами, координировать их работу и распределять задачи.

Опыт работы с клиентами, владение техниками удержания интереса и убеждения.

Терпение, стрессоустойчивость и способность разрешать конфликтные ситуации.

Аналитика и SMM:

Сбор, анализ и систематизация данных по продажам и эффективности сотрудников.

Опыт работы в сфере SMM: продвижение, контент-стратегии, работа с аудиторией.

Технические навыки:

Уверенный пользователь ПК.

Владение Sony Vegas и навыки видеомонтажа.

Быстрая адаптация к новым программам и технологиям.

Языки и личные качества:

Изучаю английский язык, активно развиваю навыки общения.

Перфекционист, ориентирован на достижение максимального результата.

## Опыт работы

### **Коуч в продажах** · AlfaCall · Кишинев

*Февраль 2023 - Февраль 2025 · 2 года 1 месяц*

- Обучение персонала
- Контроль качества звонков
- Управление тимлидерами
- Проведение собеседований
- Работа с персоналом ( Увольнения и т д )

Навыки: Обучение персонала, Контроль звонков, Управление тимлидерами, Проведения собеседований

### **Тренер по продажам** · Brand UP · Кишинев

*Август 2023 - Февраль 2023 · 7 месяцев*

Обучение базовым техникам продажи  
Обучение работы с возражениями  
Должность: Коуч, Тренер по продажам

### **Account Manager** · Dialect Pro · Кишинев

*Январь 2022 - Август 2022 · 8 месяцев*

Менеджер по работе с клиентами  
Second Team Leader  
Team Leader

Навыки: Работа с клиентами, Управление командой

### **Продавец консультант** · Technotrade srl · Кишинев

*Октябрь 2019 - Январь 2022 · 2 года 4 месяца*

Работа с клиентами, консультация в сфере IT, оформление заявок в кредитное агенство, оформление витрины, ценовой порядок.

### **Оператор** · Studio Moderna · Кишинев

*Июль 2019 - Октябрь 2019 · 4 месяца*

Звонки вип клиентам

### **Operator** · DRÄXLMAIER Group · Бельцы

*Июнь 2017 - Июль 2019 · 2 года 1 месяц*

ClipTest, Controlor electric la statie, Operator, Mastru

## Желаемая отрасль

- Образование / Обучение / Консалтинг

## **Образование: Среднее-специальное**

**SP.№4 Balti**

*Год окончания: 2016*

Специальность: Electromontor

## **Курсы, тренинги**

**Electric la intretinerea si repararea utilajului casnic**

*Год окончания 2016*

Организатор: SP.№4 Balti